

METODY OCENY RYZYKA I ZABEZPIECZENIE FINANSOWE ŁADUNKOW W TRANSPORCIE

**KLUCZEM DO DYNAMICZNEGO
ROZWOJU I SPRZEDAŻY SĄ
WARTOŚCIOWE KONTAKTY
I DOBRE RELACJE**





✓ **PROWADZIMY WARSZTATY Z
PROCEDUR MAJĄCYCH WPŁYW NA
BEZPIECZEŃSTWO FINANSOWE FIRM I
ELIMINOWANIE SZKÓD OCP I OCS
OPARTE NA PRAWDZIWYCHY
PRZYKŁADACH NASZYCH KLIENTÓW.**

✓ **DORADZAMY FIRMOM,
KTÓRE PŁACĄ WYSOKIE
SKŁADKI ZA POLISY OCP,
OCS Z UWAGI NA HISTORIĘ
SZKODOWĄ.**





PROGRAM SZKOLENIA

W RAMACH WARSZTATÓW PRACUJEMY NAD:

-  **METODĄ WERYFIKACJI PRZEWOŹNIKÓW I FIRM SPEDYCYJNYCH**
-  **WSKAZUJEMY NA KLUCZOWE ZAPISY W POLISACH UBEZPIECZENIA OCPD I OCS, ZAKRES I ODPOWIEDZIALNOŚĆ FINANSOWĄ**
-  **OPRACOWUJEMY ROZWIĄZANIA ZWIĄZANE Z ODPOWIEDZIALNOŚCIĄ SPEDYTORA W OBROcie GIEŁDY TRANSPORTOWEJ**
-  **OCENĄ RYZYKA I POKRYCIEM FINANSOWYM SZKÓD NA ŁADUNKACH W UJĘCIU PRZEPISÓW PRAWA I WARUNKÓW UBEZPIECZENIA**
-  **METODĄ ZGŁOSZENIA SZKODY NA ŁADUNKU DO TOWARZYSTW UBEZPIECZENIOWYCH**

PO WARSZTATCIE:



 **SPEDYTORZY SPRAWNIE WERYFIKUJĄ
ZAKRES POLIS PRZEWOŹNIKÓW**

 **FIRMY I SPEDYTORZY TWORZĄ LUB
WERYFIKUJĄ SVOJE INSTRUKCJE
ZWIĄZANE Z DOBOREM PRZEWOŹNIKA**

 **WPROWADZAJĄ ROZWIĄZANIA PRAWNE
ZWIĄZANE Z OBROTEM ŁADUNKAMI NA
GIEŁDZIE**

 **ZWIĘKSZA SIĘ POCZUCIE
BEZPIECZEŃSTWA W PRACY
SPEDYTORÓW**

 **FIRMY WZMACNIAJĄ DOBRE RELACJE Z
KLIETAMI**



✓ **SZKOLENIE TRAWA OD 4 DO 5 GODZIN. PRACUJEMY NA BAZIE PRAWDZIWYCH DOKUMENTÓW I POWOŁUJEMY SIĘ NA PRAWDZIWE ZDARZENIA.**

✓ **SZKOLIMY RÓWNIEŻ W SOBOTY, PONIEWAŻ WTEDY MOŻEMY POZYSKAĆ UWAŻNOŚĆ SPEDYTORÓW. W TYGODNIU JEST TO BARDZO TRUDNE**



**OD 35 LAT NASZA SPÓŁKA PARTNERSKA
MULTI-EKSPERT SP. Z O.O.
OBSŁUGUJE BRANŻĘ TRANSPORTOWĄ,
TWORZĄC PROGRAMY UBEZPIECZEŃ OCPD,
OCS, CARGO, OC ZAWODOWE.
POMAGAMY ELIMINOWAĆ SYTUACJE, GDY
KLIENT POZYWA DO SĄDU FIRMĘ
TRANSPORTOWĄ/SPEDYCYJNĄ PO
ODMOWIE TOWARZYSTWA UBEZPIECZEŃ,
KTÓRE NIE WYPŁACIŁO W CZĘŚCI LUB
CAŁOŚCI ODSZKODOWANIA ZA ŁADUNEK.**

AGENCJA UBEZPIECZEŃ

Multi Ekspert



TRENER:

ARTUR STANKIEWICZ

Przedsiębiorca, trener biznesu manager sprzedaży z trzydziestoletnim doświadczeniem. Z wykształcenia magister ekonomii na kierunku ZZL. Doświadczenie zdobywał głównie w branży finansowej, ubezpieczeniowej i transportowej.

Trener w zakresach budowy kompetencji wspierających sprzedaż w kanale dystrybucji oraz w efektywnej obsłudze klienta. Pomaga i ośmiela we wdrażaniu nowych odważnych procesów zawodowych. Wspiera w strategii zmiany, w oparciu o uczciwe relacje, zarówno w życiu zawodowym, jak i prywatnym.

Prowokuje z myślą o pobudzaniu do działania i wydobywaniu z ludzi najlepszych umiejętności, bo nie każdy rodzi się z talentem sprzedażowym w DNA. Przekonuje do odważnego działania z perspektywą sukcesów i porażek, będące kluczowymi informacjami na drodze rozwoju. Orędownik systematycznej, wytrwałej i mądrej pracy, która prowadzi do nawyków, a te wprost do realizacji własnych pragnień, marzeń i celów.

**ZAPRASZAM DO
KONTAKTU W
SPRAWIE
SZKOLENIA**



+48 601 453 016



SKOLENIA@IKREATYWNI.PL



A.STANKIEWICZ@IKREATYWNI.PL

